

# Fiche Action

## L'autoroute du Millionnaire

*La voie express vers la richesse*

de Mj DeMarco

### La Méthode WADM pour prendre une bonne décision:

C'est une technique partagée par l'auteur pour prendre une décision en toute objectivité. Un système simple qui te permettra de faire le tri dans tes émotions et de prendre la bonne décision.

- 1. Liste les critères importants pour toi**
- 2. Donne-leur une note de 1 à 10**
- 3. Attribue-leur un coefficient en fonction de l'importance que cela a pour toi**
- 4. Fais le total**

Exemple: Mj DeMarco hésitait entre rester à **Détroit** ou aller à **Phoenix**

- Critères: météo, écoles, coût de la vie, marché de l'emploi, ect....
- Pour la météo, il attribue la note de 2 pour Détroit et 8 pour Phoenix
- La météo est très importante pour lui alors il lui attribue un coefficient de 10 (le max)
- Pour la météo, c'est Phoenix qui l'emporte avec  $8 \times 10$  contre Détroit  $2 \times 10$
- Et ainsi de suite pour les autres critères. Là où il y a le plus de point, c'est objectivement là où se trouverait la même option

*(voir tableau page suivante)*

	Detroit	Phoenix
Météo (coef : 10)	2 (20)	8 (80)
Ecoles (coef : 3)	2 (6)	3 (9)
Coût de la vie (coef : 6)	5 (30)	7 (42)
Marché de l'emploi (coef : 2)	6 (12)	4 (8)
Impôts (coef : 7)	6 (42)	7 (49)
Sécurité (coef : 4)	3 (12)	6 (24)
Loisirs (coef : 8)	5 (40)	2 (16)
Proximité avec la famille (coef : 7)	10 (70)	0 (0)

L'auteur explique que si le fait d'être loin de sa famille n'est pas rassurant, cela ne doit pas nous empêcher de **considérer** que Phoenix est, objectivement, le meilleur choix à faire. On peut néanmoins choisir l'option la moins bonne (Detroit), mais au moins on **le fait en connaissance de cause**.

## Donner à sa route vers la richesse une destination:

- 1) **Qu'est-ce que je veux ? (définir son style de vie)**
- 2) **Combien coûte mes rêves (évaluation des coûts)**
- 3) **Définir son système d'entreprise et son système monétaire**
- 4) **Concrétisation**

## Comment penser comme un "producteur":

Mj DeMarco raconte que lorsqu'il était encore chauffeur de limousine, il tendait l'oreille aux plaintes des clients, il a tout noté dans un cahier et cherché les solutions pour les appliquer à son site web, résultat: il est rapidement devenu le **site n°1** de location de limousine.

## Formation complète pour créer un business...Offerte !

=> [La Masterclass business](#)

(Pourquoi cette formation d'une valeur de **2 000 euros** est disponible gratuitement ? => [réponse en vidéo](#))